



Diplom-Betriebswirt
Hans-Jürgen Reibold*
Wirtschaftsprüfer
Steuerberater
Fachberater für Unternehmensnachfolge (DStV e.V.)
*) Kein Gesellschafter der GbR

Günther Guthier*
Steuerberater
*) Kein Gesellschafter der GbR

Diplom-Betriebswirt
Oliver Eberle
Steuerberater

Diplom-Betriebswirt
Holger Walter
Steuerberater
Fachberater für Internationales Steuerrecht

Diplom-Betriebswirt
Andreas Guthier
Steuerberater

Diplom-Betriebswirt
Alexander Kilian
Steuerberater



Sprechen Sie uns an.
Wir beraten Sie gerne.

Reibold, Guthier & Partner GbR

Weierhausstraße 8b
64646 Heppenheim

Telefon: 06252/9909-0
Fax: 06252/9909-50
Email: zentrale@reibold-guthier.de

www.reibold-guthier.de

Kanzleistandort Weinheim:
Thaddenstraße 14a
69469 Weinheim
Telefon: 06201/3797176
Fax: 06201/3797199

Vecto Controlling Netzwerk GmbH

Am Burgweg 27
67551 Worms
Telefon: 06241/20378-0
Fax: 06241/20378-5

Büro Bensheim:
Schwanheimer Straße 157
64625 Bensheim
Telefon: 06251/86935-0
Fax: 06251/86935-15

info@vecto-controlling.de
www.vecto-controlling.de

Informationen zum MONATLICHEN BERICHTSWESEN IM MITTELSTAND

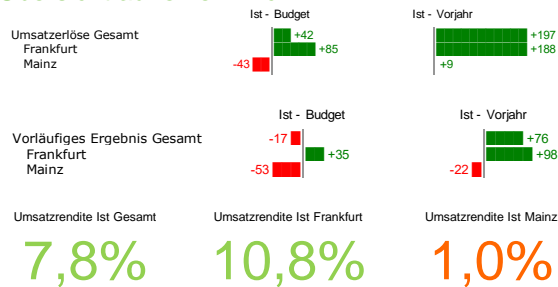
erteilt Ihnen Steffen Sindl,
Diplom-Kaufmann



Wir konzipieren und betreiben passgenau erstellte monatliche Reportingsysteme zur Verbesserung der strategischen und operativen Steuerung mittelständischer Unternehmen.

Die präsentationsfertige Powerpoint-Datei enthält modernste Grafiken, z.B. Wasserfallgrafiken, Small Multiples und KPI-Grafiken.

Das wichtigste zuerst:
 Übersicht auf einen Blick!



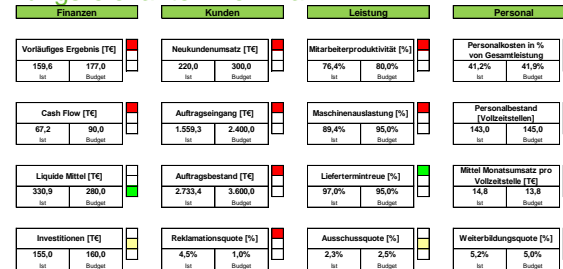
Soll-Ist-Abweichungen erläutern wir grafisch.



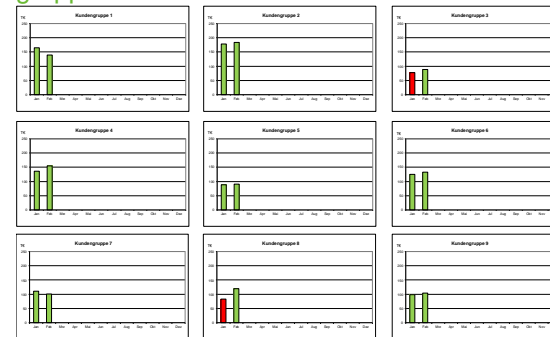
BWA und KoRe gehören immer dazu.

	Ist mon.	Budget mon.	Vorjahr mon.	Ist Kum.	Budget Kum.	Vorjahr Kum.
Umsatzerlöse	1.069.989	1.000.000	945.000	2.041.656	2.000.000	1.845.000
Bestandsveränderungen FEUE	14.562	0	0	-3.562	0	0
Finanz-Erträge	1.243	2.000	3.000	3.243	4.000	4.000
Finanz-Ergebnis	1.066.674	1.002.000	948.000	2.041.337	2.004.000	1.849.000
Matr./Wareneinkauf	830.321	800.000	280.000	632.701	600.000	530.000
Fremdleistungen	11.348	15.000	20.000	23.348	30.000	32.000
Personalkosten	714.881	697.000	497.000	1.396.968	1.376.000	1.207.000
Personalkosten	419.001	420.000	440.000	871.101	840.000	880.000
Abschreibungen	24.000	24.000	24.000	48.000	48.000	48.000
Finanzkosten	16.013	16.000	12.000	33.013	32.000	34.000
Bestand. Steuern	200	1.000	1.000	1.400	2.000	2.000
Versch./Beiträge	0	0	0	25.010	25.000	25.000
Sonderne Kosten	244	0	0	244	0	0
Finz. Kosten	45.079	40.000	30.000	90.113	80.000	60.000
Werbe-/Reisekosten	33.599	20.000	20.000	56.611	40.000	40.000
Kosten Warenabgabe	11.800	12.000	12.000	23.800	24.000	24.000
Personalertragsabg.	3.900	5.000	5.000	9.900	10.000	10.000
Verwaltungskosten	3.988	5.000	5.000	7.988	10.000	10.000
Rechtsw. und Beratungskosten	2.900	3.000	3.000	4.900	5.000	5.000
Mieten und Leasing	3.999	4.000	4.000	16.000	16.000	16.000
Sonderne Kosten	1.300	1.000	1.000	2.300	2.000	2.000
Sachkosten	103.323	107.000	93.000	262.326	239.000	211.000
Steuern/Kosten	586.224	551.000	557.000	1.187.458	1.127.000	1.139.000
Bestandsveränd.	139.473	139.000	90.000	298.656	297.000	146.000
Zinserträge	140	0	0	140	0	0
Einzahlung	10.322	10.000	10.000	21.252	20.000	20.000
Ergebnis	76.160	76.000	76.000	276.160	276.000	276.000
Neutr. Ertrag	0	0	0	0	0	0
Neutr. Aufwand	0	0	0	0	0	0
Neutrales Ergebnis	0	0	0	0	0	0
Ergebnis vor Steuern	119.260	126.000	80.000	185.620	227.000	126.000
Steuern Eink. u. Ertr.	24.000	50.000	45.000	24.000	50.000	45.000
Verfügbares Ergebnis	94.260	76.000	35.000	159.567	177.000	81.000

Wir erstellen Kennzahlencockpits zu steuerungsrelevanten Kennzahlen...



...oder auch Grafiken zu Deckungsbeiträgen von Kundengruppen, Umsätzen von Produktgruppen oder Auslastungen von Maschinengruppen.



Durch ein Maßnahmenreporting unterstützen wir das konsequente Arbeiten an wichtigen Themen.

Lfd. Nr.	Strategisches Ziel	Strategische Maßnahme	Kennzahl	Vorgaben	Externes Finanzbudget [T€]	
					Soll	Ist
2	Realisierung des Umsatzpotentials bei Produktgruppe 1	Mailingsaktion an 100 Konzerne in Süddeutschland in Bezug auf ...	Umsatz mit Neukunden aus Mailing	100 in 2016	0,5	0,5
7	Realisierung von Kostenvorteilen und Reduzierung von Abhängigkeiten im Einkauf	Direkter Bezug von ... vom chinesischen Markt gemeinsam mit Wettbewerbern bzw. verbilligter Bezugsquelle	Direkt bezogene Artikel	200 p.a.	1,0	0,0

Lfd. Nr.	Zeitraum (h)		Verantwortlicher	Beschreibung der Aktivitäten	Status [%]
	Soll	Ist			
2	25	6	Mitarbeiter 1	Versand am 15.02.16, Nachbestellung ab sofort	20%
7	20	10	Mitarbeiter 4	Kontakte sind geknüpft, Angebote werden geprüft	50%

Kommentierung sorgt für Transparenz und rechtzeitiges Gegensteuern bei Kursabweichungen.

Finanzen

Der Investitionsbedarf für das neue Gebäude in Mainz im 4. Quartal 2016 wird sich nach aktueller Einschätzung um weitere 100 T€ erhöhen. Hierzu wird noch im März mit der ... über eine entsprechende Ausweitung der Finanzierung gesprochen werden (→ Maßnahme 13).

Kunden

Durch die Insolvenz des Wettbewerbers ... sind für die Kundengruppe 2 kurzfristig Marktanteile gewinnbar. Der Außendienst wird sich verstärkt im Raum ... um Kunden von ... bemühen (→ Maßnahme 14).

Leistung

Die Maschinenauslastung ist aufgrund der ständigen technischen Probleme mit der Maschine ... auf unter 90% gesunken. Hier muss trotz der aktuell geringen finanziellen Spielräume dringend die für September geplante Generalüberholung vorgezogen werden, um die Stillstandszeiten wieder zu reduzieren (→ Maßnahme 15).

Personal

Zum 01.07. konnte die seit 2 Monaten vakante Stelle des Betriebsleiters durch Einstellung von Herrn ... besetzt werden. Durch die speziellen Erfahrungen von Herrn ... bei ... werden hier zusätzliche Impulse auf die Produktivität erwartet

Die Auswertungen von BWA, KoRe und Kennzahlen berichten wir durchgängig in den Ebenen Ist, Vorjahr, Budget und Neueste Vor-schau.